

Warszawa, 27.10.2022 r.

Załącznik do posiedzenia zespołu zakupowego – odpowiedzi na pytania złożone przez jednego z oferentów.

1. Ilości będą wykonane jednorazowo lub podzielone na etapy?

Prognozowana wielkość zamówienia jest podana na rok, czyli czas trwania umowy. Podane ilości są prognozą zamówienia w ciągu roku. Umowa nie będzie zakładała braku możliwości zwiększenia zamówień. Oprócz sieci wewnętrznej, mamy również sieć zewnętrzną, która prawdopodobnie będzie potrzebowała wsparcia marketingowego.

Zamówienie będzie dzielone na etapy.

2. Termin. Termin realizacji - 5 dni roboczych może być czasami mało.

Czasem będzie potrzeba 7-8 dni roboczych jeśli będzie zamówiona duża ilość wizytówek z przeliczeniem i pakowaniem dla 210 punktów.

5 dni roboczych od momentu otrzymania zamówienia na przygotowanie materiałów z posiadanych szablonów to naszym zdaniem wystarczający czas i wymóg zawarty w ofercie. Zwracam uwagę, że do podanego czasu realizacji nie wliczamy czasu transportu.

Założeniem jest uzupełnianie materiałów przez nasze regiony. Zakładam, że na początku współpracy zamówień będzie sporo. Do tej pory te materiały zamawialiśmy do centrali i rozsyłaliśmy np. w ostatnim czasie realizowaliśmy zamówienia na prawie 200 kompletów wizytówek.

W szczególnych sytuacjach po konsultacji z zamawiającym możliwe będzie wydłużenie terminów realizacji zleceń.

3. Gwarancja ceny - 3 miesiące od daty podpisania umowy... Czy to wymóg? Przy dzisiejszej zmienności cen papieru, żeby zagwarantować cenę musimy ją od razu podnieść.

Przy aktualnie zmieniających się cenach papieru, lepiej jest wyceniać za każdym razem osobno... Jeśli to mus, to wyliczymy cenę z zapasem po prostu.

Tak, gwarancja 3 miesięcy jest wymogiem.

Gwarancja ceny jest jednym z parametrów i wymagań związanych z ofertą: „-zunifikowana cena za dostawę zamówienia do dowolnego biura i punktu sprzedaży zamawiającego na terenie Polski,

- gwarancja niezmienności cen przez minimum 3 miesiące od daty podpisania umowy”

Proszę zaproponować cenę, która będzie zgodna z Waszą znajomością rynku i kwotami. My ze swojej strony wybieramy najlepszą z przedstawionych ofert.